

CRM

NEXUS by **Sie**
nuestro nexo con su éxito

Una solución ágil y flexible que le permitirá una mayor eficiencia de su equipo comercial y aumentar la fidelidad de sus clientes

CRM

Gestión de acciones comerciales





Nexus CRM optimiza la gestión y el seguimiento comercial de su equipo de ventas, aumentando la eficacia y rendimiento de sus componentes, al tiempo que controla las relaciones que su empresa establece con terceros (clientes, proveedores, bancos...)

Nexus CRM automatiza los recursos de venta de su empresa, permitiéndole rentabilizar al máximo sus acciones comerciales y reduciendo costes operativos.

Con **Nexus CRM** tendrá acceso con un solo click a toda la información generada en las relaciones con sus clientes: identificación, personas de contacto, comunicaciones, acciones realizadas y pendientes de realizar, histórico de ventas, etc., facilitando la toma de decisiones comerciales.

La incorporación de una completa funcionalidad en el análisis de datos y producción de estadísticas, convierte a **Nexus CRM** en una herramienta de colaboración y apoyo para su fuerza de ventas.



Funcionalidades

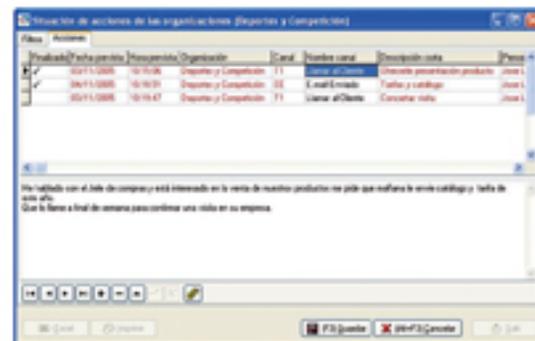
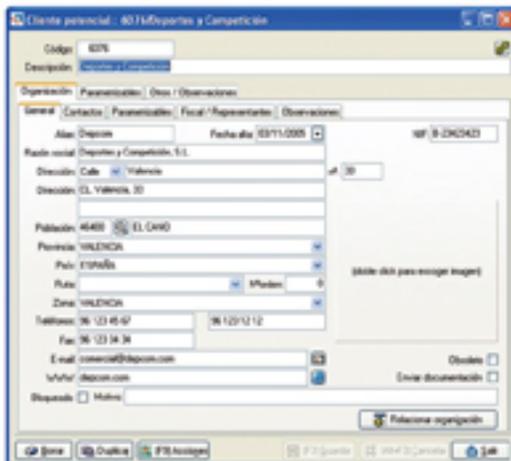
- Identificación de clientes
- Agenda de contactos
- Histórico de acciones
- Relaciones de la organización
- Datos fiscales
- Histórico de ventas (*)
- Gestión de personas
- Gestión de canales
- Gestión de Departamentos
- Seguimiento de visitas y contactos
- Asignación de representantes
- Campos parametrizables
- Periodificación de acciones
- Alarmas y avisos en acciones
- Vínculos en acciones
- Ofertas y presupuestos (*)

- Condiciones comerciales (*)
- Estadísticas de acciones
- E-mail incorporado a la ficha
- Web incorporada a la ficha
- Generación de listados
- Generación de informes
- Clasificación personalizada del perfil de clientes
- Multiempresa
- Multiusuario
- Sincronización con Outlook de Microsoft

(*) Funcionalidad accesible con enlace a la gestión de nexus

Enlace con Nexus Enterprise

Nexus CRM está completamente enlazado con nuestra aplicación de gestión empresarial, lo que le permite la generación y seguimiento automático de ofertas, pedidos, albaranes y facturas.



Atención Telefónica gratuita durante el primer mes de uso

SIE pone a su disposición un Servicio de Atención al Cliente altamente cualificado, para ayudarle a obtener el máximo rendimiento de Nexus CRM y resolver cualquier duda que se le presente

Con Nexus CRM se asegura la regular actualización de la aplicación, con el fin de que no pierda vigencia y disponga en todo momento de una aplicación de gestión continuamente mejorada y puesta al día.



www.websie.com

Nicaragua 48, 1^a
08029 Barcelona
Telf: 93 410 92 92
Fax: 93 410 57 47
sie@websie.com

